



STÖLZLE MEDICAL

## IHR PREMIUM PARTNER – QUALITÄT IN IHREM LABOR

*Die Stölzle-Glasgruppe ist führender Hersteller von hochwertigem Verpackungsglas für internationale Kunden in den Bereichen Pharmazie, Spirituosen, Lebensmittel und Kosmetik. An sechs europäischen Standorten beschäftigt Stölzle derzeit ca. 2.500 Mitarbeiter.*

**Die Business Unit Stölzle Medical bietet Ihren Kunden als B2B-Handelsunternehmen Vollversorgung für das Labor. Das Portfolio umfasst den kompletten Laborbedarf von Verbrauchsmaterialien über Life Science Produkte, Chemikalien und Geräte.**

[www.labshop.stoelzle.com](http://www.labshop.stoelzle.com)

**Aktuell suchen wir zur Verstärkung unserer Vertriebsmannschaft im Bereich Laborverbrauchsmaterialien für unsere Niederlassung in 1140 Wien:**

## SALES MANAGER MEDICAL (M/W)

### Zu Ihren Hauptaufgaben zählen:

- Eigenverantwortlicher Verkauf von Laborverbrauchsmaterialien, Kleingeräten, Laborchemikalien und -reagenzien
- Einführung neuer Produkte am Markt
- Nachhaltige Betreuung von bestehenden Kunden/innen
- Aktiver Aus- und Aufbau von Neukundenbeziehungen sowie Marktbeobachtung und Gewinnung neuer Marktsegmente
- Erarbeitung neuer Marktstrategien
- Durchführung von Bedarfsanalysen sowie strategische Kundenpotenzialanalysen
- Erstellung von Angeboten sowie Durchführung von Verhandlungen
- Umsatz- und Ertragsverantwortung

Wir bieten Ihnen ein äußerst spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet. *Das kollektivvertragliche Mindestentgelt beträgt € 2.490,88 brutto/Monat.* Die Bereitschaft zur Überzahlung, abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung, ist selbstverständlich gegeben.

### Die Anforderungen sind:

- Erfolgreicher naturwissenschaftlicher UNI oder FH Abschluss (Chemie, Biologie, Mikrobiologie etc.) bzw. MTA-Ausbildung oder Vergleichbares
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Hohe Kunden- und Zielorientierung sowie Kommunikationsgeschick
- Verhandlungs- und Abschlusstärke sowie selbstbewusstes, souveränes Auftreten
- Hohes Verantwortungsbewusstsein und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Reisebereitschaft

### **Haben Sie Lust in einem jungen, dynamischen Team zu arbeiten? Konnten wir Ihr Interesse wecken?**

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung auf unserem Onlineportal: [www.stoelzle.com/de/karriere/](http://www.stoelzle.com/de/karriere/)  
Stölzle-Oberglas GmbH | Österreich  
Ihr Ansprechpartner: **MMag. Eva Kogelfranz**