

## Key Account Manager/in für den Bereich Reinraum

Österreich

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für mehrere Regionen in Österreich eine/n Key Account Manager/in für den Bereich Reinraum. Als „Reinraum“ bezeichnet man eine Produktionsumgebung mit einer genau spezifizierten Raumluftqualität, wie z.B. in der Medikamenten- oder Chipherstellung. Die zu betreuenden Produktgruppen beinhalten sterile und unsterile Reinraumbekleidung, Schutzhandschuhe, Spezial-Reinigungstücher, Desinfektionsmittel, Sicherheitswerkbänke, mobile Raumluftanlagen sowie Einrichtungen.

VWR's business is highly diversified across products and services, geographic regions and customer segments. The company offers products from a wide range of manufactures, to a large number of customers primarily in North America, Europe and Asia Pacific.

VWR 's principal customers are major pharmaceutical, biotechnology, chemical, technology, clinical, food processing and consumer product companies, universities and research institutes, governmental agencies, environmental testing organisations and primary and secondary schools.

VWR distributes a diversified product mix, including chemicals, glassware and plasticware, equipment and instruments, furniture, protective apparel production and safety products, and other life science and laboratory products and supplies.

VWR supports its customers by providing storeroom management, product procurement, supply chain systems integration, technical services and laboratory bench top delivery. VWR maintains operations in over 25 countries and employs over 8000 people worldwide

### IHRE AUFGABEN

- Kompetente Beratung und eigenverantwortlicher Verkauf unseres Reinraum-Sortiments
- Betreuung unserer Kunden auf Augenhöhe
- Akquisition von Kunden und Projekten
- Umsatzverantwortung und –entwicklung
- Gezielte Kundenpotenzialanalyse
- Produktschulungen beim Kunden
- Unterstützung von KollegInnen als Reinraumspezialist/in

### IHR PROFIL

- Vorkenntnisse im Bereich kontrollierte Umgebung, GMP und Hygiene
- Erfahrung in der Pharmaproduktion von Vorteil
- kaufmännisch-technische Ausbildung, idealerweise einschlägige Berufserfahrung im Vertrieb sowie gutes technisches Verständnis von Produktionsprozessen
- selbständiges, lösungsorientiertes Handeln und wirtschaftliches Denken
- Engagement und Begeisterungsfähigkeit spiegeln sich in Ihrer zielorientierten und ehrgeizigen Arbeitsweise wider
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- gute EDV-Kenntnisse
- Führerschein B

Wir wenden uns an engagierte Personen, die über ein gutes Reinraum Know-how verfügen und ihre Fähigkeiten im Außendienst (weiter) ausbauen wollen.

VWR bietet Ihnen ein attraktives Gesamtpaket: Dienstwagen mit privater Nutzung, diverse Sozialleistungen, Home Office, Zielerreichungsprämie, laufende Fortbildungsmöglichkeiten, gutes Arbeitsklima sowie die Sicherheit eines großen Unternehmens. Wir bieten Ihnen für diese Position, je nach konkreter Qualifikation, ein marktkonformes Bruttojahresgehalt ab €40.000 brutto.

### INTERESSE?

Wenn Sie ein Teil unseres Teams werden wollen und eine selbständige, kommunikative Persönlichkeit sind, dann richten Sie bitte Ihre schriftliche Bewerbung an:

VWR International GmbH, Graumanngasse 7, 1150 Wien  
zH Frau Sarah Knittler, MA, HR-Specialist  
E-Mail: sarah.knittler@vwr.com